



Workshop:

VON DER IDEE ZUM ERFOLG: IHR WORKSHOP ZUR UNTERNEHMENSGRÜNDUNG

Dieser zweiwöchige Existenzgründerworkshop vermittelt praxisnah die Kenntnisse und Fähigkeiten, die für die erfolgreiche Gründung und Führung eines eigenen Unternehmens erforderlich sind.

Im Workshop erarbeiten Sie, wie Sie eine Geschäftsidee entwickeln, einen fundierten Businessplan erstellen, finanzielle Ressourcen planen und wirksame Marketingstrategien umsetzen. Ergänzend erhalten Sie grundlegende Informationen zu rechtlichen und steuerlichen Aspekten der Unternehmensgründung, um eine solide Basis für Ihren unternehmerischen Erfolg zu schaffen.

Ein besonderes Highlight ist die Talkrunde mit einem erfahrenen Unternehmer oder einer Unternehmerin, bei der Sie Einblicke in die Praxis erhalten und wertvolle Erfahrungen aus erster Hand kennenlernen.

So bietet Ihnen der Workshop eine umfassende Vorbereitung auf den Schritt in die Selbstständigkeit und unterstützt Sie dabei, Ihre unternehmerischen Potenziale gezielt zu erkennen und zu nutzen.

Dauer:

10 Tage (80 Unterrichtsstunden, davon 56 UE Wissensvermittlung + 24 UE individuelle einzelfallbezogene Beratung)

Ort:

Magdeburg, hybride Teilnahme möalich

Termine:

13.04. - 24.04.2026

Abschluss:

Teilnahmebescheiniauna

Anzahl Teilnehmer*innen: maximal 12

SEMINAR-INHALTE



Woche 1:

- **Von der Idee zum Gründungskonzept:** Problembewusstsein, Lösungsgenerierung, Design Thinking, Neuprodukt vs. Imitation.
- Unternehmerische Voraussetzungen: Persönliche und fachliche Kompetenzen, Gründung im Team, Haupt- vs. Nebenerwerb, Kleingewerbe, Nachfolge, Franchise.
- **Geschäftsmodellentwicklung (Teil 1):** Customer Segments, Value Propositions, Channels, Customer Relationships.
- Geschäftsmodellentwicklung (Teil 2): Revenue Streams, Key Activities, Key Resources, Key Partnerships, Cost Structure.
- Marktanalyse: Zielmarktdefinition, Marktgröße, Potenzial, Zielgruppenanalyse, Wettbewerbsanalyse, Trends.
- SWOT-Analyse: Stärken, Schwächen, Chancen, Risiken für das Gründungsvorhaben.
- **Finanzplanung:** Liquiditätsplanung, Gewinn- und Verlustrechnung, dreijährige Bilanzplanung.
- **Unternehmensbewertung:** Substanzwert- vs. Ertragswertverfahren, Wertfindung für Unternehmensübernahmen.
- **Unternehmensnachfolge:** Chancen, Risiken, Besonderheiten bei Handwerksbetrieben und Familiennachfolgen.
- Fördermöglichkeiten: Unterstützung auf Landes- und Bundesebene für Gründer.

Woche 2:

- **Finanzplanung & Steuern:** Gewinn- und Verlustrechnung, Steuerlast, Abschreibungsplanung.
- **Praxisbezug durch Unternehmer-Talkrunde:** Vor-Ort-Besuch eines erfahrenen Unternehmers/einer Unternehmerin.
- **Unternehmensnachfolge & Bewertung:** Substanzwert- vs. Ertragswertverfahren, Wertfindung, Chancen und Risiken, Besonderheiten bei Handwerksbetrieben und Familiennachfolgen.
- Fördermöglichkeiten für Gründer: Landes- und Bundesprogramme.
- Individuelle Expertenberatung: Persönliche Termine zu Gründungsfragen nach Bedarf der Teilnehmenden.
- **Rechts- und Gesellschaftsformen:** Wahl der passenden Unternehmensstruktur.
- Steuerrechtliche Grundlagen: Rechtssichere Gestaltung der Gründung und laufenden Buchführung.
- **Finanzplanung & Controlling:** Erstellung von Finanzierungsplänen, Monitoring von Kosten und Einnahmen.
- Praxisorientierte Unterstützung: Umsetzung individueller Gründungsideen in realistische Pläne.
- Vertiefung nach Bedarf: Flexible Anpassung der Inhalte an die persönlichen Gründungsziele der Teilnehmenden.

Methodik & Didaktik:

Trainer-/Experten-Input:
Jeder Kursabschnitt beginnt
mit einem kurzen TrainerInput, um die Grundlagen
eines Themas zu vermitteln

Gruppenarbeit: In Kleingruppen von drei bis fünf Personen erarbeiten Sie Aufgaben, präsentieren Ergebnisse und führen diese

Workshop-Methoden: z. B. Kanban-Boards, Business-Modell-Canvas, Design Thinking, Wissenslandkarte, Brainstorming/Ideen Karussell, Planspiel

ÜBER DIE **BWSA GROUP:** AUS DER WIRTSCHAFT FÜR DIE WIRTSCHAFT

Seit mehr als 30 Jahren verstehen wir uns als Wegbegleiter für Menschen in unterschiedlichen beruflichen Lebensphasen. Wir unterstützen Sie bei der Gestaltung Ihrer Berufswege und Karrieren. Ebenso sind wir Partner für Unternehmen im Wettbewerb um Fachkräfte.



Ansprechpartner René Meier

0391 74469 661 (

rene.meier@bwsa-group.de @